A map of Mexico and Central America is overlaid on a green and orange background. The map shows state boundaries and major cities. The text is superimposed on the map.

LA UAM ANTE LA SUCESIÓN PRESIDENCIAL

PROPUESTAS
DE POLÍTICA ECONÓMICA Y SOCIAL
PARA EL NUEVO GOBIERNO

Federico Novelo Urdanivia
COORDINADOR



Casa abierta al tiempo

UNIVERSIDAD AUTÓNOMA METROPOLITANA
UNIDAD XOCHIMILCO División de Ciencias Sociales y Humanidades

DEPARTAMENTO DE PRODUCCIÓN ECONÓMICA

Propiedad intelectual y política industrial	183
<i>Jaime Aboites</i>	
<i>Mario Capdevielle</i>	
<i>Manuel Soria</i>	

Políticas para el desarrollo productivo de la economía mexicana	201
<i>Mario Capdevielle</i>	

Políticas de ciencia y tecnología para el crecimiento y desarrollo económicos.	
Propuestas para un desarrollo nacional basado en la innovación	239
<i>Juan Manuel Corona</i>	
<i>Gabriela Dutrenit</i>	
<i>Arturo Torres</i>	
<i>Alexandre O. Vera-Cruz</i>	

CAPÍTULO III Desarrollo nacional

Estrategias para un crecimiento con equidad	267
<i>Hilda Rosario Dávila Ibáñez</i>	

Política científico-tecnológica para el desarrollo rural	309
<i>Yolanda Massieu Trigo</i>	
<i>Lucio Noriero Escalante</i>	

CAPÍTULO IV Política ambiental

El cambio climático y el caso del agua en México	337
<i>Isabel Quintas</i>	

Nuevo diseño institucional para el mejor aprovechamiento económico de los recursos naturales	353
<i>Roberto M. Constantino T.</i>	

Asignaturas pendientes en la agenda ambiental mexicana	387
<i>Carlos Muñoz Villarreal</i>	

CAPÍTULO V Política social

Propuesta de política para los pueblos indígenas de México	419
<i>Violeta R. Nájuez</i>	
<i>Luciano Cancheiro</i>	
<i>Patricia Cantarero</i>	

Feminización de lo rural y políticas públicas.	
Nuevas realidades y viejas políticas	449
<i>Gisela Espinosa Domínguez</i>	

Estrategia para la informalidad	477
<i>René Rivera Huerta</i>	

CAPÍTULO VI La cuestión local

Planeación estratégica para el desarrollo sustentable en las ciudades mexicanas	517
<i>Diana R. Villarreal González</i>	

Capacidad social para la gestión del excedente: la construcción de sociedades alternativas	543
<i>David Barkin</i>	
<i>Wendy Armenta</i>	
<i>Diana Cabrera</i>	
<i>Frika Carcaño</i>	
<i>Gilberto Parra</i>	

Construir nación desde lo local	559
<i>Roberto Diego Quintana</i>	

CAPÍTULO VII Política internacional

Impactos de la apertura comercial en México: tratados y acuerdos	581
<i>Aura Adriana López Velarde</i>	

Democratización y política económica exterior de México	629
<i>Federico Manchón</i>	

Propuesta de política exterior de México con América del Norte	655
<i>Ma. Antonia Correa Serrano</i>	

El sitio de México en el mundo	693
<i>Federico Nozela Urdanivia</i>	

- Plan Nacional de Desarrollo 2001-2006* [<http://dgpp.sep.gob.mx/planeacion/pdf%20inf/PND.pdf>].
- Plan Nacional de Desarrollo 2007-2012* [<http://pnd.presidencia.gob.mx/>]
- PNUD (2010), *Informe sobre el desarrollo humano 2010. La verdadera riqueza de las naciones. Caminos al desarrollo humano*, PNUD, Estados Unidos.
- Ramírez R., Ma. de Lourdes y A. Ruiz P. (2010), *La política exterior en México: breve evaluación de los últimos 3 años*, Bien Común núm. 186, Fundación Preciado, México.
- Sarquís R., David J. (2010), "Desafíos para el establecimiento de un orden legal en el escenario internacional contemporáneo", *Revista de Relaciones Internacionales de la UNAM*, núm. 107, mayo-agosto, UNAM, México.
- Schiavon, Jorge A. et al. (2007), *La historia de las relaciones internacionales de México (siglos XIX y XX): la búsqueda de una nación soberana*, CIDE/DTEI 147, Centro de Investigación y Docencia Económicas, México.
- Schiavon, Jorge A. y R. Velázquez (2010), *La incidencia de la opinión pública en la política exterior de México*, CIDE/DTEI 197, Centro de Investigación y Docencia Económicas, México.
- Sotomayor, Arturo (2006), *Latin American middle powers in the United Nations: Brazil and Mexico in comparative perspective*, CIDE/DTEI 144, Centro de Investigación y Docencia Económicas, México.
- (2007), *México y la ONU en momentos de transición: entre el activismo internacional, parálisis interna y crisis internacional*, CIDE/DTEI 167, Centro de Investigación y Docencia Económicas, México.
- SRE, Dirección General de Cooperación Técnica y Científica (2011), *Informe México de Cooperación Internacional 2010*, SRE, DGCTC, México.
- , Dirección General de Cooperación Técnica y Científica (2011), *Jornadas de diálogo sobre Ley de Cooperación Internacional para el Desarrollo*, SRE, DGCTC, México [<http://dgctc.sre.gob.mx/index.php/component/content/article/54>].
- Velázquez F., Rafael (2007), *Una primera evaluación de la política exterior de la administración de Vicente Fox: alcances y límites*, CIDE/DTEI 145, Centro de Investigación y Docencia Económicas, México.
- (2010), *Balance general de la política exterior de México, 2000-2006*, Foro Internacional 191-192, Colmex, México.
- (2010), "El proyecto de política exterior de Felipe Calderón: ¿golpe de timón?", *Revista de Relaciones Internacionales de la UNAM*, núm. 108 (mayo-agosto 2010), UNAM, México.
- y K. Marín (2010), *Política exterior y diplomacia parlamentaria: el caso de los puntos de acuerdo durante la LX Legislatura*, CIDE/DTEI 198, Centro de Investigación y Docencia Económicas, México.

Propuesta de política exterior de México con América del Norte

Ma. Antonia Correa Serrano*

Introducción

Las dos crisis de la economía estadounidense en este decenio (2001 y 2008), y su efecto contagio a escala mundial, han incidido de manera negativa en el comportamiento de las economías de la región de América del Norte. El impacto negativo sobre Canadá y México está asociado tanto a la vecindad como a la relación histórica de interdependencia-dependencia con Estados Unidos, misma que se ha hecho más profunda a partir de la puesta en marcha del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN). Sin embargo, hay diferencias en los impactos económicos de las crisis a uno y otro lado de la frontera estadounidense, debido a las asimetrías económicas, a la composición del comercio y la inversión extranjera directa, entre otros. Mientras Canadá se ve beneficiada por el incremento de los precios de los energéticos a partir del 2003, México pierde competitividad y es desplazado en sectores de la manufactura por las importaciones de China en el mercado de América del Norte.

La incidencia negativa de las dos crisis sobre la economía mexicana también se vio reflejada en la negociación diplomática de México con los socios de América del Norte, principalmente con Estados Unidos. La política exterior calificada de *bajo perfil*, desde la década de 1990, profundizó su tendencia de pérdida de capacidad

* Profesora-investigadora del Departamento de Producción Económica y del Doctorado en Ciencias Sociales, UAM-Xochimilco [acorrea@correo.xoc.uam.mx].

ESTADOS UNIDOS: ¿UNA HEGEMONÍA DEL FIN DEL MUNDO?

JOSÉ LUIS OROZCO
JESÚS GALLEGOS OLVERA
COORDINADORES



UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE MÉXICO

China y Estados Unidos. De la cooperación al conflicto
María Antonia Correa Serrano 167

Estados Unidos y Europa. El futuro de la OTAN
Giuseppe Buttà 193
Traducción: *María Rita Díaz Ferraro*

El enemigo a las puertas: Estados Unidos frente al fundamentalismo
árabe-musulmán
Ismene Ithai Bras Ruiz 215

China-América Latina: implicaciones para la hegemonía estadounidense
Arlen Ramírez Barajas 235

LECTURAS COMPLEMENTARIAS

Frontera, sociedad, comunicaciones y tratado comercial.
Los Estados Unidos y México en la construcción
de una compleja relación, 1867-1884
Silvestre Villegas Revueltas 255

Alternancia e impacto de la crisis hegemónica-financiera norteamericana
en la definición político-económica de México, 2006-2012
Gloria Luz Alejandre Ramírez 275

CHINA Y ESTADOS UNIDOS. DE LA COOPERACIÓN AL CONFLICTO

María Antonia Correa Serrano*

1. INTRODUCCIÓN

La relación entre China y Estados Unidos ha pasado de una etapa de cooperación a una relación que entremezcla la cooperación y el conflicto. En el plano económico ha habido momentos de fricción por la interdependencia generada entre los dos países, mientras en el plano de la política internacional, pareciera hay más elementos de cooperación y conveniencia para ambos, aún y cuando, existen temas en los que no se ha logrado acuerdo, como es el de la proliferación de armas nucleares o el relacionado con el Tíbet, temas en los cuales Estados Unidos ha expuesto su inconformidad con las acciones del gobierno chino.

Sin embargo, la relación bilateral mediante la estrategia mutua de contención en los setenta, le aseguró a Estados Unidos mantener un aliado en el pacífico, mientras China se beneficiaba con la defensa de sus bases nucleares, aunque con ello abría una ventana para negociar la situación de Taiwán. En esta alianza política estuvo presente el interés común y el beneficio mutuo que fue el comienzo de una relación comercial y financiera que hoy presenta conflictos y que para algunos es sinónimo de la declinación de la hegemonía estadounidense.¹

Las transformaciones que se han dado a nivel mundial, ponen en el centro de los problemas del desequilibrio global la situación que hoy está ocurriendo en la relación bilateral. Por un lado, Estados Unidos incrementa su déficit co-

* Doctora en Relaciones Internacionales por la Facultad de Ciencias Políticas y Sociales de la UNAM. Coordinadora de la Maestría en Relaciones Internacionales y responsable del Área de Relaciones Internacionales del Doctorado en Ciencias Sociales en la UAM- Xochimilco. Pertenece al Sistema Nacional de Investigadores de CONACYT. E-mail: acorrea@correo.xoc.uam.mx

¹ Arturo Guillén Romo, "The party is over. La crisis global y la recesión generalizada", *Revista Economía*, UNAM. núm. 16, enero-abril 2009, pp. 23-47, disponible en <http://www.ejournal.UNAM.mx/ecu/ecunam16/EUCU001600602.pdf>.



Crisis

ECONÓMICA GLOBAL



977 16 6 51 5 37-3



Casa abierta al tiempo

UNIVERSIDAD AUTÓNOMA METROPOLITANA

UNIDAD XOCHIMILCO División de Ciencias Sociales y Humanidades

DEPARTAMENTO DE PRODUCCIÓN ECONÓMICA

Crisis financiera e inversión extranjera directa en América Latina	147
<i>Ma. Antonia Correa Serrano</i>	
Similitudes y diferencias entre la Gran Depresión y la Gran Recesión	181
<i>Federico Manchón Cohan</i>	
Desempeño de la banca comercial en México	213
<i>Abigail Rodríguez Nava</i>	
Economía del conocimiento y <i>catching up</i>	235
<i>Jaime Aboites Aguilar</i>	
México 2010: una transición extraviada	245
<i>Felipe Campuzano Volpe</i>	

Crisis financiera e inversión extranjera directa en América Latina

*Ma. Antonia Correa Serrano**

Introducción

La crisis financiera de Estados Unidos ha tenido efectos negativos sobre el producto, el comercio y la inversión extranjera directa (IED) en las economías de América Latina, lo que revirtió el auge experimentado por la subregión sur entre 2003 y 2007, gracias a una combinación inusual de auge financiero, bonanza de productos básicos y altos niveles de remesas de trabajadores (Ocampo, 2009).

Esta situación marca diferencias entre los países de la región latinoamericana en el momento de la crisis, y tienen que ver tanto con la forma en la que han gestionado la apertura al comercio y a la inversión extranjera, como con la situación de estabilidad en el momento de la crisis. En este sentido, el análisis se centra en las economías de Argentina, Brasil, Chile y México. Por un lado, en los países de la subregión de América del Sur se suavizó la caída, gracias a la reducción del déficit externo, un menor endeudamiento público y un elevado nivel de reservas internacionales que tenían en el momento de la crisis. Ello como resultado del auge del precio de las materias primas y de los alimentos, gracias al crecimiento de la demanda desde los países asiáticos, principalmente China e India.

Por otro lado, la crisis ha afectado de manera más severa a México debido a su integración vertical con la economía estadounidense y la concentración de su comercio con ese país. Además de la competencia de China en el mercado de Estados Unidos, a partir de su entrada a la Organización Mundial de Comercio (OMC).

* Profesora-investigadora del Departamento de Producción Económica, UAM-Xochimilco.

Los grandes desequilibrios de la economía mundial

Ricardo Marcos Buzo de la Peña, Víctor Manuel Cuevas Ahumada, Ernesto Henry Turner Barragán (Coordinadores)

Los primeros doce años del siglo XXI imponen desafíos inéditos a la economía mundial cuestionando paradigmas antes aceptados por los estudiosos de la economía. El sistema post-Bretton Woods aún no concluye, la economía mundial está superando la asimetría en favor de los intereses estadounidenses; la integración económica y monetaria de Europa enfrenta formidables obstáculos, y la incontenible emergencia de China estremece los cimientos del poder económico y político mundial. Los trabajos de esta obra colectiva analizan, desde diferentes perspectivas, este cambio de rumbo en la economía y la política internacional.

En este libro se consideran cuatro ámbitos claramente diferenciados pero vinculados entre sí: 1) El contexto global de la convulsión económica, 2) Las lecciones y desafíos de la integración europea, 3) El impacto de los desequilibrios económicos en América del Norte, y 4) La irrupción de China en la economía mundial. Cada sección se encuentra integrada por varios trabajos que abordan con pluralidad un vasto espectro de temas y subtemas alusivos a la economía internacional y al complejo proceso de inserción de México en ésta.

Los grandes desequilibrios de la economía mundial

Segunda Sección

Las lecciones y desafíos de la integración económica europea 175

La institucionalización de la dimensión financiera de la Unión Europea 177

Ricardo Marcos Buzo de la Peña

Daniel David Jaime Camacho

Diferencias, desequilibrios y perspectivas de la zona euro 203

María de la Paz Guzmán Plata

El euro y Grecia, anatomía de una doble inconsistencia 237

Agustín Cue Mancera

Las etapas de ajuste estructural en el caso griego: algunas lecciones desde América Latina 259

Paulino Ernesto Arellanes Jiménez

Análisis comparativo de dos procesos dualistas de integración económica: El TLCAN y la integración de la Unión Europea y los países del Mediterráneo 285

Cuauhtémoc Calderón Villarreal

Leticia Hernández Bielma

La relación Rusia-Unión Europea 313

Ana Teresa Gutiérrez del Cid

Tercera Sección

El impacto de los desequilibrios económicos en América del Norte 341

Ciclos económicos y efectos de transmisión en América del Norte: un enfoque VARX 343

Víctor Manuel Cuevas Abumada

La deuda pública y externa de los Estados Unidos como eje del análisis de los desequilibrios de la economía mundial 379

Ernesto Henry Turner Barragán

Comercio y crecimiento: el caso de México frente al Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) 409

Carlos Gómez Chiñas

La dinámica productiva en México, el déficit comercial y el sector industrial 437

Juan Ramiro de la Rosa Mendoza

Isaí Contreras Álvarez

Arbitration and litigation under NAFTA and the new great depression times. Estudio del caso *sub iudice* Grupo Radio Centro *versus* INFORED-MONITOR 469

Eduardo José Torres Maldonado

Cuarta Sección

La irrupción de China en la economía mundial 507

La política del yuan y el Sistema Monetario Internacional 509

José Cruz Roa Hernández

El impacto de China en los desequilibrios económicos de América del Norte 535

María Antonia Correa Serrano

El acoplamiento de las economías de China y Estados Unidos: desequilibrios macroeconómicos, comerciales y financieros (1992–2011) 585

Rosalinda Arriaga Navarrete

José Luis Estrada López

Alejandro Toledo Patiño

Comercio en un mundo globalizado: rivalidad México–China en el mercado de Estados Unidos 617

Isaac Minian Laniado

Eichengreen, Barry y K.H. O'Rourke. A tale of two depressions: What do the new data tell us? [Web en línea]. Disponible desde Internet en: <<http://www.voxeu.org/index.php?q=node/3421>> [con acceso el 5 de julio del 2014].

El impacto de China en los desequilibrios económicos de América del Norte

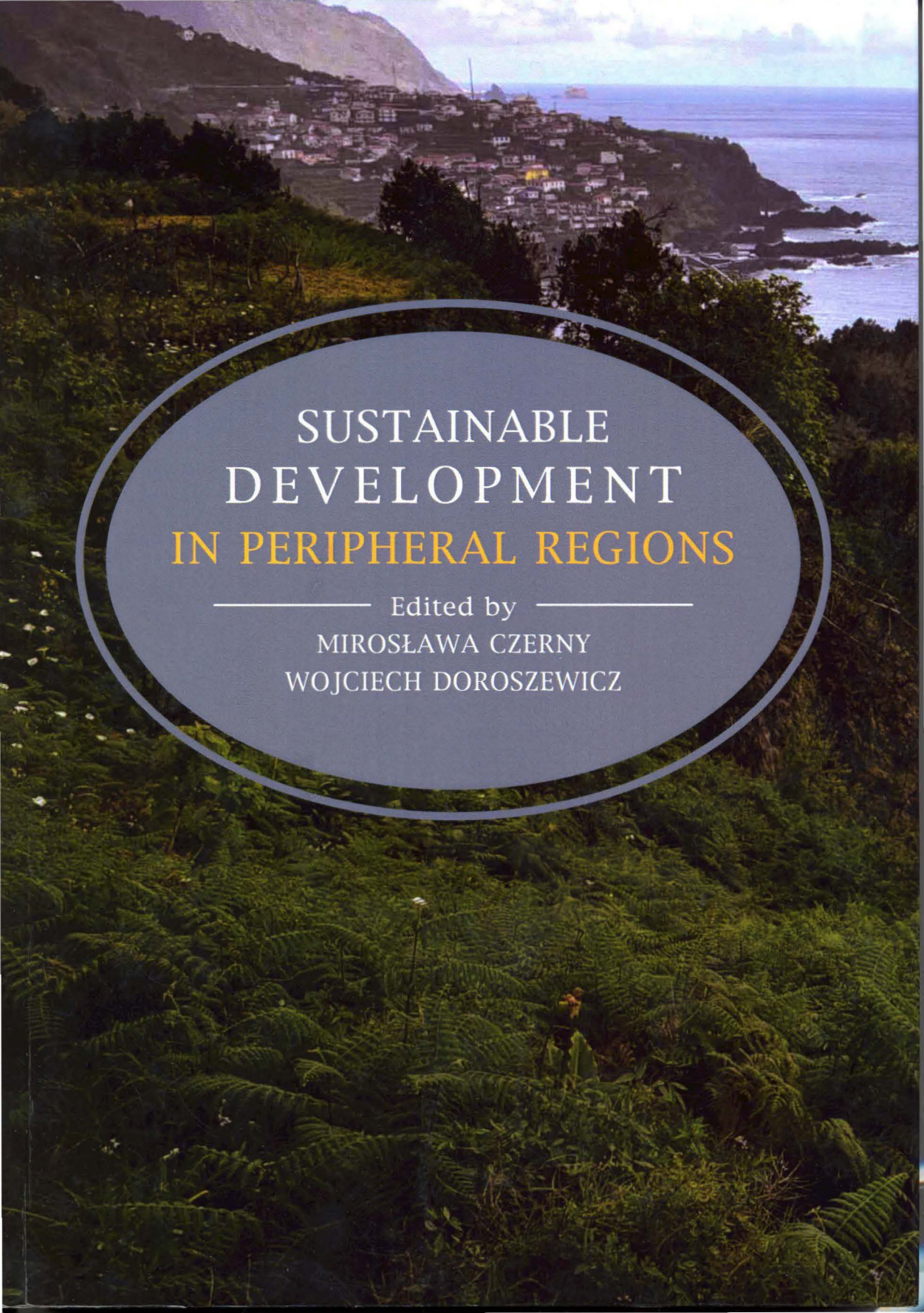
María Antonia Correa Serrano¹

INTRODUCCIÓN

China es uno de los principales actores en los desequilibrios externos de América del Norte en la década de los dos mil, debido al papel que este país juega en el déficit comercial en la región. Dos elementos cobran importancia en estos desequilibrios: *a)* el manejo del tipo de cambio de los países de la región, *b)* la subvaluación del yuan y *c)* el “síndrome chino” como se ha dado en llamar a la influencia que este país tiene en el crecimiento de la oferta mundial de productos y el efecto sobre el crecimiento del precio de los hidrocarburos. Estos elementos han tenido un papel crucial en los tres países; sin embargo, hay diferencias en las consecuencias, debido a la conformación de las estructuras productivas y el intercambio comercial que cada uno mantiene con el socio asiático, además de las diferencias en la manera de manejar la política económica en cada uno de ellos.

No obstante, en los tres países de América del Norte, la relación con China profundiza el déficit en la balanza comer-

¹ Profesora-Investigadora del Departamento de Producción Económica de la Universidad Autónoma Metropolitana, Unidad Xochimilco. Correo electrónico: acorrea@correo.xoc.uam.mx. Agradezco la colaboración de la Ayudante de Investigación Verónica Gil, en la búsqueda de información estadística y actualización de gráficas para la elaboración de este trabajo.



SUSTAINABLE
DEVELOPMENT
IN PERIPHERAL REGIONS

— Edited by —

MIROSLAWA CZERNY
WOJCIECH DOROSZEWICZ

Part D**Urban periphery from sustainable perspective**

21. Sustainable development in 4 fraccionamientos from Fomento Metropolitano Monterrey (Fomerrey), Nuevo León, Mexico, 2009–2014 317
Diana R. Villarreal González, Johny Morales Basilio
22. Environmental impacts of development in Mexico City, Mexico, 1980–2012 331
Felipe Albino Gervacio
23. Health, urbanization and suburbanization in Bogota and neighboring municipalities 341
William H. Alfonso Pina, Clara Ines Pardo Martinez
24. The new land use in urban areas: social agriculture in the case study of Rome 359
Carmen Bizzarri
25. Foreign direct investment and environment in the Toluca-Lerma industrial zone 373
Maria Antonia Correa Serrano

25. FOREIGN DIRECT INVESTMENT AND ENVIRONMENT IN THE TOLUCA-LERMA INDUSTRIAL ZONE

Antonia Correa Serrano

Abstract: This chapter analyzes the concentration of investment in manufacturing a large share of foreign direct investment (FDI) in the corridor Lerma Toluca, an area close to the capital of the country. In this area, industrialization has had positive effects in terms of job creation and higher wages, mainly in the auto automotive industry, the chemical industry and the food industry. However, industry concentration has led to problems of environmental pollution and ecological deterioration of protected areas due to lack of enforcement of environmental legislation by government authorities.

In addition to the environmental damage, the area has deepened its role as the area of expulsion of migrants, therefore the change in land use caused by demand of industrial concentration, such as the deterioration of farmland by pollution of Lerma river that in the last years served for farming, mainly corn and beans.

Keywords: foreign direct investment, environment and corporate concentration

Introduction

In the 1980s a process of decentralizing industrial activities in Mexico City began as part of a government initiated policy to improve the environment, which was considered to play an essential and primary role in the further opening up of the Mexican economy to the global market. This policy facilitated the relocation of manufacturing companies, with the active support of government authorities, who helped to create the infrastructure that was needed to develop an increasingly export-oriented economy. This relocation of industrial activities has led to the emergence of new industrial centers in central Mexico, mainly in the states of Mexico and Querétaro.

The massive investment in infrastructure that was required to expand this export-based economy, favored the construction of industrial parks located on the limits of urbanized areas, zones which had historically provided a buffer zone between areas of production and consumption. In this process there had always been a high level of participation of both domestic and foreign companies. In order to meet their logistical needs industrial parks were designed that offered sufficient



PUBLICACIONES DEL CENTRO DE ESTUDIOS LATINOAMERICANOS

EL VIEJO MUNDO Y EL NUEVO MUNDO EN LA ERA DEL DIÁLOGO

**FEDERACIÓN INTERNACIONAL DE ESTUDIOS SOBRE AMÉRICA LATINA
Y EL CARIBE (FIEALC)**

TOMO I

Ankara, 2014

GLOBALIZACIÓN Y DESARROLLO ECONÓMICO MUNDIAL: LA POLÍTICA EDUCATIVA MEXICANA EN LOS AÑOS RECIENTES Iris Guevera González, Bernardo Navarro Benítez.....	396
IMPACT AND RESPONSES TO THE GLOBAL CRISIS IN MEXICO AND BRASIL Antonia Correa Serrano, Armando Pineda Osnaya.....	408
LA GESTIÓN SOCIAL EN LA CONSTRUCCIÓN DE PROYECTOS HIDROELÉCTRICOS, CASO CACHI , COSTA RICA Rita Gamboa Conejo, Priscilla Mena García.....	423
LA GOBERNANZA COMO EJE ARTICULADOR DE POLÍTICAS PÚBLICAS: ALIMENTACIÓN, TERRITORIO Y CULTURA. EL DEBATE ENTRE EUROPA Y AMÉRICA LATINA Jessica Mariela Tolentino Martínez, Gerardo Torres Salcido, Alejandro Ramos Chávez	443
LA POLÍTICA EXTERIOR DE VENEZUELA-ENTRE LA IDEOLOGÍA Y EL PRAGMATISMO Katarzyna Krzywicka	461
LAS REFORMAS POSTNEOLIBERALES DE BOLIVIA Namkwon Mun	487
LAS RELACIONES INTERNACIONALES EN LA ARGENTINA: UNA APROXIMACIÓN A SU ANÁLISIS. Pablo Bulcourf, Nelson Cardozo.....	497
MIGRACIÓN Balcánica a la República Argentina. Estudio Exploratorio Diego Hernando Gómez	526
PATRONES CULTURALES ALIMENTARIOS TRADICIONALES Y SALUD. UN ESTUDIO DE HÁBITOS ALIMENTARIOS Y ESTADO DE LA NUTRICIÓN EN COMUNIDADES OTOMÍES EN MÉXICO EN LOS AÑOS CUARENTA DEL SIGLO XX Bernardo Olmedo Carranza.....	537
THE TRIANGLE CHINA, MIDDLE EAST AND LATIN AMERICA, AS SEEN FROM MACAU Gary M. C. Ngai.....	549
TEORÍAS Y ENFOQUES DE LOS DDHH. NUEVOS ENFOQUES Y PERSPECTIVAS DIFERENCIALES DE LOS DD HH José Raúl Bobadilla Rivera.....	565

IMPACT AND RESPONSES TO THE GLOBAL CRISIS IN MEXICO AND BRAZIL

Ma Antonia Correa Serrano¹
Armando Pineda Osnaya²

Introduction

The global crisis has had negative effects on output, in trade and foreign direct investment (FDI) in Latin American economies, which reversed the south experienced by the sub region from 2003 to 2007 boom. However, the impact has been different in each country, due to the way in which they managed their integration into the global value chain and kept the situation in the time of crisis. Brazil managed its integration into the world economy as an exporter of raw materials boomed in the first decade of this century, thanks to the growth in demand for commodities from Asian countries, mainly China and India, which could increase their international reserves, reducing the external deficit and achieve a lower public debt. Meanwhile Mexico has suffered the crisis more severely, due on one side of the vertical integration with the U.S. economy and the concentration of trade with this country and on the other hand, due to the shift by China from the U.S. market, since its entry to the World Trade Organization (WTO).

The aim of this paper is to show the impact of the global crisis in Mexico and Brazil in terms of GDP, trade, FDI and employment, as well as the responses of governments to soften the negative effects on these economic variables. It is assumed in this paper that even if there has been an increase in FDI and export growth in the two countries studied, from the export model, has not been given a positive effect on economic growth in the Mexican economy, while in Brazil, FDI has stimulated exports and in turn has had a positive impact on output growth. So the growth of FDI has a positive impact on exports, but it does not ensure that the trade surplus increased automatically to GDP. For this to be achieved must be channeled to export earnings related to the internal market (Thomas, 2012) activities sector.

¹ Professor and researcher from the Department of Economic Production, and Coordinator of International Relations Master Program, University Autonoma Metropolitana-Xochimilco acorrea@correo.xoc.uam.mx

² Professor and researcher from the Department of Economic Production, University Autonoma Metropolitana-Xochimilco

ANÁLISIS

La Alianza del Pacífico: Entre la geopolítica de China y de Estados Unidos

María Antonia Correa Serrano¹

Enrique Catalán Salgado²

Resumen

La emergencia de nuevos procesos de integración en América Latina, como la Alianza del Pacífico (AP), integrada por México, Colombia, Chile y Perú, manifiesta el interés de estos países por construir un proyecto común a través del cual fomentar su crecimiento económico e insertarse mejor en las actuales dinámicas mundiales. Los países miembros de la Alianza tienen vínculos importantes con Estados Unidos, tanto por su modelo económico como por los tratados de libre comercio firmados con dicha potencia, pero la creación de este bloque está orientada principalmente al comercio con Asia Pacífico, pues se desarrolla en un contexto económico internacional en el cual están surgiendo potencias emergentes, como China, que está compitiendo con

Artículo recibido el 25 de agosto de 2015 y dictaminado el 10 de octubre de 2015.

1. Universidad Autónoma Metropolitana – Xochimilco, Departamento de Producción Económica, México, D.F., México. Calzada del Hueso 1100, Col. Villa Quietud, Delegación Coyoacán, C.P. 04960, D.F. México. Profesora e investigadora de la carrera de Economía, actualmente coordinadora de la Maestría en Relaciones Internacionales y responsable del Área de Relaciones Internacionales del Doctorado en Ciencias Sociales. Correo electrónico: acorrea@correo.xoc.uam.mx.
2. Maestro en Relaciones Internacionales por la Universidad Autónoma Metropolitana – Xochimilco. Doctorante en el Doctorado en Ciencias Sociales. Área de Relaciones Internacionales de la misma Universidad. Correo electrónico: enriquecatalansalgado@gmail.com.

Estados Unidos por el comercio regional e internacional, y cuya economía es ya la segunda más importante a escala mundial.

De ahí que estos países latinoamericanos busquen aprovechar su relación también con China y fomentar su comercio con la región asiática como una forma de diversificación, lo que, además abre las puertas a la inversión de China para tener mayor presencia en la región latinoamericana. El presente artículo analiza esa compleja relación de elementos internos e internacionales que incentivaron la creación de la Alianza del Pacífico, y revisa el lugar clave que ocupa este proyecto integracionista en la pugna hegemónica de Estados Unidos frente al crecimiento de la presencia China en la región latinoamericana. De igual forma, mediante la revisión de los volúmenes comerciales y de inversión extranjera directa de los países miembros, tanto entre ellos como con terceros, se hace una interpretación de la actual potencialidad de la Alianza del Pacífico y sus posibilidades de crecimiento, pues ha despertado el interés de numerosos países en el mundo.

Palabras clave: Alianza del Pacífico, integración, Latinoamérica, Estados Unidos, China

THE PACIFIC ALLIANCE: BETWEEN THE GEOPOLITICS OF CHINA AND THE UNITED STATES

Abstract

The rise of the Pacific Alliance as one of the newest integration process in Latin America, shows the interest of these countries to build an economic block to promote their growth and to engage better on today's global dynamics. The countries of the Alliance, composed by Mexico, Colombia, Chile and Peru, share with the United States free trade agreements and a similar economic model, however the creation of this block is mainly focused on boosting the trade with Asia Pacific, this region has an intense economic growth and have emerging powers as China, which is competing with the United States for the regional and global market and whose economy is already the second largest worldwide. The Pacific Alliance is an attempt to promote the trade with Asia's growing economies and take advantage of this diversification, nevertheless, from China view, this is an opportunity to have a greater presence in Latin America.

GOBERNANZA DE LAS INTEGRACIONES REGIONALES
Ma. Antonia Correa Serrano y Leonardo Federico Manchón Cohan (Coords.)

GOBERNANZA DE LAS INTEGRACIONES REGIONALES



Ma. Antonia Correa Serrano
Leonardo Federico Manchón Cohan
Coordinadores

ÍNDICE

Introducción

Ma. Antonia Correa Serrano

y Leonardo Federico Manchón Cohan 9

PRIMERA PARTE

GESTIÓN DEL PROCESO DE GLOBALIZACIÓN, 21

Economía política internacional y territorio

Andrés Rivarola Puntigliano 23

Integración: auge de inversiones extranjeras y estancamiento productivo

José Armando Pineda Osnaya 47

SEGUNDA PARTE

AMÉRICA DEL NORTE, 85

México y el TLCAN 20 años después.

Una visión acerca de los resultados

Miguel Angel Vázquez Ruiz 87

Mexican Manufacturing Trade under NAFTA: Perspectives after Twenty Years <i>Jorge Eduardo Mendoza Cota</i>	115
--	-----

Inversión extranjera directa y cadenas globales de valor México-Estados Unidos <i>Ma. Antonia Correa Serrano</i>	141
--	-----

TERCERA PARTE
AMÉRICA LATINA, 179

Agreements for Economic Cooperation and Development in Latin America: Politic Changes and Alternatives <i>Aura Adriana López Velarde</i>	181
--	-----

Economic Integration in East Asia. Implications for Latin America and the "Pacific Order" <i>José Luis León-Manríquez</i>	213
---	-----

CUARTA PARTE
UNIÓN EUROPEA, 231

Avatares de la política monetaria en la Unión Europea <i>Leonardo Federico Manchón Cohan</i>	233
---	-----

INTRODUCCIÓN

Ma. Antonia Correa Serrano

y Leonardo Federico Manchón Cohan

La globalización es un proceso de intensificación de las relaciones transfronterizas entre actores privados y a la vez ha significado una multiplicación de los vínculos políticos entre los países que gestionan interestatalmente la economía mundial. Estados y actores privados actúan con lógicas distintas aunque vinculadas. Los primeros se constituyeron por medio de las revoluciones democrático-populares de fines del siglo XVIII, las cuales tuvieron como finalidad la participación libre de todos y cada uno de sus ciudadanos bajo el principio del interés público; los segundos, en cambio, actúan bajo el principio del interés privado, al que deben defender en un mercado estructurado políticamente con base en el derecho a la propiedad privada. La colaboración entre Estados –desde la Segunda Guerra Mundial y en el marco de la Organización de las Naciones Unidas– en lo que se refiere a las políticas de gestión de la economía mundial se ha conducido mediante el multilateralismo y a través de acuerdos preferenciales; la preeminencia de uno u otro método oscila en conformidad con el tema y la situación histórica. En materia de comercio e inversiones, por ejemplo, el estancamiento en la negociación de los temas de Singapur en 1996 (Estay, 2010: 24) estimuló los tratados preferenciales en su formato regional en la década de los noventa y promueve los acuerdos megarregionales que se están perfilando en el presente siglo.

Las integraciones regionales persiguen un doble objetivo: superar las limitaciones que cada uno de sus Estados miembros enfrenta cuando actúa de manera individual en la gestión internacional de la economía mundial y fortalecer la actuación de los mismos en la dinámica de cooperación y conflicto en que se construye la comunidad internacional a fin de lograr el desarrollo tanto nacional como el regional mediante la conformación de alianzas que incorporen objetivos comunes.

INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA Y CADENAS GLOBALES DE VALOR MÉXICO-ESTADOS UNIDOS

*Ma. Antonia Correa Serrano**

Introducción

En el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) se incluyeron lineamientos que favorecen el comercio y la inversión de las corporaciones transnacionales de Estados Unidos, como una forma de dar respuesta a las necesidades que planteaba la estructura organizativa de las cadenas globales de valor (CGV) en industrias como la automotriz y la electrónica, principalmente en el sector de tecnologías de la información. De ahí que los corporativos transnacionales estadounidenses destaquen entre los actores económicos regionales en la conformación del Tratado, aun cuando éstos no fueron visibles en la negociación gubernamental. Los principales representantes de las cámaras industriales participaron en la elaboración de las directrices de comercio e inversión, con el propósito de incrementar las ganancias empresariales y reducir costos.

A 20 años de haber sido implementado el TLCAN, los resultados de la integración económica arrojan beneficios a favor de las corporaciones transnacionales. Sin embargo, los beneficios sociales a que aludían los gobiernos cuando promovieron la integración, no se han logrado en la economía mexicana. De hecho, lo que se puede ver es que se amplió la brecha entre las industrias exportadoras y las que no han podido integrarse a las CGV. Ello se debe al reducido margen de maniobra que deja el capítulo 11 del TLCAN a la instrumentación de una política industrial que favorezca a las industrias no exportadoras, así como a la falta de voluntad política

* Profesora e investigadora del Departamento de Producción Económica de la Universidad Autónoma Metropolitana-Xochimilco. Actualmente es coordinadora de la Maestría en Relaciones Internacionales y es miembro del Sistema Nacional de Investigadores. Contacto: <acorrea@correo.xoc.uam.mx>.

En el escenario internacional actual se registra una serie de acontecimientos que reconfiguran los parámetros de la política mundial, entre otros hechos destacan la disminución del liderazgo mundial de Estados Unidos y la emergencia de nuevos polos de poder económico y político, tanto en las regiones de Asia-Pacífico, Eurasia, como de América Latina; factores que están perfilando un nuevo Orden Mundial, en un escenario de reequilibrios geopolíticos del poder mundial.

En este contexto el libro aborda, desde una perspectiva histórico-analítico, la construcción de la hegemonía estadounidense, así como el debate actual sobre su posible declive y las modalidades de los vínculos que existen en la actualidad entre esta potencia y las regiones de Asia-Pacífico, Medio Oriente y América Latina.

LA HEGEMONÍA ESTADOUNIDENSE ¿RECOMPOSICIÓN O DECLIVE?
SU EXPRESIÓN EN DISTINTOS ESCENARIOS REGIONALES

LA HEGEMONÍA ESTADOUNIDENSE ¿RECOMPOSICIÓN O DECLIVE? SU EXPRESIÓN EN DISTINTOS ESCENARIOS REGIONALES

Graciela Pérez Gavilán
Ana Teresa Gutiérrez del Cid
Rosario Arroyo Velasco
(Coordinadoras)



ISBN 607477558-7



9 786074 775587



UNIVERSIDAD AUTÓNOMA METROPOLITANA
UNIDAD XOCHIMILCO División de Ciencias Sociales y Humanidades

La redefinición de los espacios hegemónicos en Asia-Pacífico:
Estados Unidos-China • 103

Rosario Arroyo Velasco

El papel de China en la crisis financiera de Estados Unidos • 125

María Antonia Correa Serrano

CAPÍTULO IV

El perfil hegemónico de Estados Unidos en América Latina • 155

La política exterior de Barack Obama para América Latina:
¿vientos de cambio o continuidad imperial? • 157

Daniel Añorve A.

CAPÍTULO V

El impacto en Medio Oriente • 199

Fracaso del proceso de paz Palestino-Israelí en el marco
de la guerra preventiva de George W. Bush y el triunfo de Hamas • 201

Doris Musalem Rahal

Introducción

En el análisis del escenario internacional actual, se registran acontecimientos que reconfiguran los parámetros de la política mundial, entre otros destacan la emergencia de nuevos polos de poder económico y político, tanto en las regiones de Asia-Pacífico, Eurasia, como de América Latina; factores que están perfilando un nuevo orden mundial en el que se hace presente un nuevo escenario de equilibrios geopolíticos y fuentes del poder emergente.

La caída de la Unión Soviética y la desaparición del bloque socialista europeo, en las décadas de 1980 y 1990 introdujeron al mundo en la deconstrucción de la arquitectura bipolar del poder mundial surgido después de la Segunda Guerra Mundial. A partir de estos acontecimientos, se planteó la redefinición de la hegemonía mundial.

Estados Unidos capitalizó este vacío de poder e inició la construcción de una estrategia que le permitiera consolidarse como la potencia unipolar en las nuevas realidades mundiales de fines del siglo XX.

Durante las dos administraciones del presidente estadounidense William Clinton se recuperó la economía de su país, fundamentalmente con lo que se llamó el Proyecto de la Nueva Economía, sustentado en la aplicación de los procesos de producción, distribución y consumo de los avances generados por la Tercera Revolución Industrial, esto colocó a Estados Unidos de nuevo a la par de sus competidores en los ámbitos económico y tecnológico, aunado a su indiscutible liderazgo tecnológico militar.

Sin embargo, la estrategia de reconstrucción y fortalecimiento de la hegemonía estadounidense impulsada por William Clinton implicó una política que combinó su capacidad bélica y una estrategia geoeconómica, para repo-

El papel de China en la crisis financiera de Estados Unidos

María Antonia Correa Serrano

La relación económica China-Estados Unidos ha pasado de ser una relación comercial de cooperación a una relación de mayor interdependencia económica y financiera, lo que hace más compleja la relación, tal y como se observa en la crisis financiera de 2008. La relación económica entre los dos países iniciada en los ochenta, tuvo como punto de partida el comercio bilateral inter industrial, con una alta participación de la inversión extranjera directa en la producción de los bienes y servicios de exportación chinos. El resultado ha sido el superávit de balanza comercial de China y el crecimiento del déficit de balanza de pagos de Estados Unidos, financiado con los depósitos asiáticos, principalmente desde China y Japón, quienes se han convertido en los mayores acreedores de las economía estadounidense.

El ahorro chino estuvo financiando el consumo de Estados Unidos a través de la compra de Bonos del Tesoro. Esta relación de cooperación económica se torna más compleja a partir de la crisis financiera y exige una mayor cooperación entre Estados Unidos y China, debido a que si bien, en plena crisis financiera, China sustituyó a Canadá como principal socio importador de Estados Unidos (2008) y a Japón como principal acreedor de la economía estadounidense (2009), también China ha tenido que aceptar la devaluación del dólar y sus implicaciones en su dinámica exportadora.

Por un lado, con la devaluación Estados Unidos redujo su deuda con China debido a la caída de los bonos, y por otro lado, el país asiático ha tenido que aceptar la revaluación relativa, cuya consecuencia inmediata es la pérdida de mercados de exportación, lo que debilita la competitividad

JOSÉ BRICEÑO RUIZ, ANDRÉS RIVAROLA
PUNTIGLIANO Y ÁNGEL M. CASAS GRAGEA (Eds.)

INTEGRACIÓN LATINOAMERICANA Y CARIBEÑA

POLÍTICA Y ECONOMÍA



México y el pensamiento de integración. De Lucas Alamán a Víctor Urquidi

María Antonieta Correa Serrano¹

Enrique Catalán Salgado²

Recibido: 25/01/2014

Aceptado: 20/03/2014

RESUMEN

Este artículo se propone explicar las ideas sobre integración regional que ha sido desarrolladas en México y cuáles circunstancias han motivado dicho pensamiento. Para alcanzar este objetivo, se realiza una revisión histórica de sus principales exponentes. Se destaca la contribución de Lucas Alamán y de Víctor Urquidi.

Palabras claves: México, integración regional, Alamán Urquidi.

Mexico and the thought on Latin American integration. From LucásAlamán to Víctor Urquidi

ABSTRACT

This paper aims at explaining the ideas on regional integration that have been developed in Mexico as well as the circumstances that have motivations of the rising of such ideas. To achieve that objective, an historical review of the main thinkers is made. Lucas Alamán's and Victor Urquidi's contributions are particularly highlighted.

Key words: Mexico, regional integration, Alamán, Urquidi.

¹ Profesora e Investigadora de la carrera de Economía, Maestría en Relaciones Internacionales y del Doctorado en Ciencias Sociales en el Área de Relaciones Internacionales, UAM-Xochimilco

² Alumno de la Maestría en Relaciones de la UAM- Xochimilco