

Del Estado Fiscal al Estado Social en México

Carlos A. Rozo
(coordinador)



Contenido

Introducción	9
I. Fiscalidad y bienestar en México	
Impacto de los programas de desarrollo social sobre el bienestar de los hogares en México, 1992-2014 <i>Hilda Rosario Dávila y Leticia Palma</i>	31
II. Debates sobre la fiscalidad	
La sostenibilidad del desarrollo bajo condiciones de desigualdad. La convergencia entre política económica y derechos humanos <i>Roberto M. Constantino Toto</i>	67
La penuria fiscal en México <i>Federico Novelo U.</i>	137
Economía de una pobre fiscalidad: los actores y sus escenarios <i>Enrique Contreras Montiel</i>	161
III. Aplicaciones de fiscalidad	
Desindustrialización, exportaciones y fiscalidad <i>Carlos A Rozo y Jonatán Badillo</i>	199
Política fiscal pasiva y mecanismos de amplificación de la política monetaria en México <i>J. Víctor Jiménez Molina y Jaime Muñoz F.</i>	237
Políticas predistributivas: una propuesta para México <i>Bruno Sovilla y Elmar Morales Sánchez</i>	263
Financiamiento y sustentabilidad del agua para uso urbano: nuevos retos para la fiscalidad de un Estado social en México <i>Carlos Muñoz V.</i>	299
Política fiscal y vivienda en el estado de Nuevo León <i>Diana R. Villarreal González y Gilberto Aguiñaga</i>	333

Desindustrialización, exportaciones y fiscalidad

Carlos A. Rozo
Jonatán Badillo

Introducción

El paso de una economía relativamente cerrada hacia una abierta se dio en México con el propósito de modificar la estructura económica por la especialización en actividades industriales, particularmente manufactureras. La mayor inserción en el mercado internacional reorientaría el modelo de desarrollo nacional al aprovechar las ventajas comparativas del país y hacer más eficiente la utilización de los recursos humanos, físicos y financieros con el propósito de lograr un mayor nivel de bienestar social y económico. Con la adhesión al Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) se institucionalizó y profundizó este proceso de apertura al tener un ingreso preferencial a los mercados de Estados Unidos y Canadá. Implícito en este planteamiento tuvo que estar la expansión del mercado interno como consecuencia de la expansión de la producción para la exportación. Igualmente implícito estaba lograr una mejor fiscalidad para que el Estado fortaleciera su papel en el proceso de desarrollo económico-social por medio de una política industrial, como lo abordó la CEPAL a partir de los postulados de Prebisch. Él mismo reconocía que para que América Latina se industrializara era necesaria la intervención gubernamental para orientar el proceso por medio de políticas públicas, particularmente fiscales, que incentivaran



Capital especulativo y blindaje financiero en México

Carlos A. Rozo



CESOP
Centro de Estudios Sociales y de Opinión Pública



UNIVERSIDAD AUTÓNOMA METROPOLITANA
UNIDAD XOC HMILO

Colección Teoría y Análisis

División de Ciencias Sociales y Humanidades

SEGUNDA PARTE
México: apertura financiera y costo de reservas

La perspectiva de las autoridades mexicanas	89
La evolución del superpeso: teoría y práctica	94
La política cambiaria como política de desarrollo	102
Rendimiento y magnitud de los flujos de capital de corto plazo	104
Las experiencias de Brasil y Chile	115
Inserción de los capitales de corto plazo en instrumentos de deuda	120
El blindaje financiero en México: ¿una fortaleza?	127
El costo del blindaje	132
Conclusiones	139
Bibliografía	143

Universidad Autónoma Metropolitana-Xochimilco
Departamento de Producción Económica

Financiarización y tecnología: Limitantes a la recuperación económica global

Carlos A. Rozo

DPE Documento de Trabajo No. 07

Octubre 2017

http://dcsh.xoc.uam.mx/produccioneconomica/doc_trabajo.html



**DOCUMENTOS
DE TRABAJO**

Financiarización y tecnología: Limitantes a la recuperación económica global

Carlos A. Rozo²

Resumen

Este trabajo presenta una explicación de las causas de la anemia que impregna a la dinámica de recuperación de la Gran Recesión de 2008. Por un lado está la disfuncionalidad del sistema financiero cuando se desacopla de la actividad productiva y se orienta a actividades rentables de corto plazo pero no productivas y por otro lado se tiene el cambio cualitativo que ha experimentado el avance tecnológico en las últimas dos décadas por la orientación de la revolución digital hacia la súper inteligencia artificial. Estas dos disfuncionalidades tienen consecuencias significativas sobre el “desempleo tecnológico”. Simultáneamente está la dinámica de innovación, en los sectores productivo como financiero, relacionada a la tecnología digital que determina que la economía del conocimiento haya llevado a niveles de concentración del ingreso que limitan la demanda agregada indispensable para el crecimiento económico y la generación de empleo. Estas dos fuerzas al retroalimentarse contraen la demanda agregada que se requiere para una vigorosa recuperación económica global.

² Universidad Autónoma Metropolitana-Xochimilco, México D.F., México (rozo@correo.xoc.uam.mx). Febrero 2017. Mi agradecimiento a Hilda Dávila Ibáñez por sus comentarios a una primera versión de este trabajo.

NEW DIRECTIONS IN POST-KEYNESIAN ECONOMICS

Series Editors: Louis-Philippe Rochon, *Laurentian University, Sudbury, Canada*
and Sergio Rossi, *University of Fribourg, Switzerland*

Post-Keynesian economics is a school of thought inspired by the work of John Maynard Keynes, but also by Michal Kalecki, Joan Robinson, Nicholas Kaldor and other Cambridge economists, for whom money and effective demand are essential to explain economic activity. The aim of this series is to present original research work (single or co-authored volumes as well as edited books) that advances Post-Keynesian economics at both theoretical and policy-oriented levels.

Areas of research include, but are not limited to, monetary and financial economics, macro and microeconomics, international economics, development economics, economic policy, political economy, analyses of income distribution and financial crises, and the history of economic thought.

Titles in the series include:

Post Keynesian Theory and Policy
A Realistic Analysis of the Market Oriented Capitalist Economy
Paul Davidson

Inequality, Growth and 'Hot' Money
Pablo G. Bortz

The Financialization Response to Economic Disequilibria
European and Latin American Experiences
Edited by Noemi Levy and Etelberto Ortiz

The Financialization Response to Economic Disequilibria

European and Latin American Experiences

Edited by

Noemi Levy

*Professor, National Autonomous University of Mexico
(UNAM), Mexico City*

Etelberto Ortiz

*Professor, Metropolitan Autonomous University (UAM),
Mexico City*

NEW DIRECTIONS IN POST-KEYNESIAN ECONOMICS

 **Edward Elgar**
PUBLISHING

Cheltenham, UK • Northampton, MA, USA

6. Inequality, technological change and worldwide economic recovery

Carlos A. Rozo*

6.1 INTRODUCTION

The great recession caused by the collapse of the mortgage sector in the United States officially ended in 2009. However, it is difficult to state that the recession has disappeared given that at the time of writing, in 2015, the average income of most of the world's population remains below 2008 levels and there is still widespread unemployment in many countries. Levels of economic growth and employment figures continue to be below their potential but, most significantly, these weaknesses existed even before the first symptoms of the crisis in 2007. The underlying dilemma involves ascertaining whether the difficulty in putting the economy back on a more vigorous path of recovery is due to one of the two following possibilities. A prolonged financial crisis that will end up being resolved insofar as the excessive leverage that caused it has been eliminated, or conversely whether it is a consequence of shortcomings in the capitalist economy, pointing to the existence of structural imbalances that slow down growth, prevent job creation and are worsened by the fallout from the crisis, making for a weak and unstable recovery.

This chapter focuses on the latter explanation: structural imbalances whose interconnectivity weakens recovery. This weakness is caused by two factors, which act simultaneously and feed back into each other, producing significant effects on aggregate demand due to the combined impact on income distribution. The first factor derives from the symbolic aspect of the economy, which takes place when financial activity is decoupled from the productive sector, and investment is directed toward profitable yet unproductive activities through financialization (Lapavistas, 2009; Stockhammer, 2012). The other factor derives from the digital revolution's tendency toward artificial intelligence, thus increasing the effect of 'technological unemployment'. The direct effects of these two factors, in the same way as their interconnectedness, provoke extreme polarization between the productive and financial sectors and a high-income concentration; the

combination of these two factors affects the capacity of aggregate demand required by the macro economy for a strong recovery to be possible.

The hypothesis proposed to explain the relation between these two factors is that the dynamic of innovation, in both the productive and financial sectors and driven by digital technology, has brought about a very high concentration of income, which weakens the thrust of aggregate demand required for economic growth and job creation. The argument is that these two forces, which operate in parallel, are mutually reinforcing and weaken the aggregate demand that is necessary for a robust recovery.

This introduction is followed by six sections. Section 6.2 looks at the tendencies of economic growth and employment creation between 1980 and 2014 and at some of the explanations for the causes of the crisis and the slow recovery. Section 6.3 analyzes the logic of financial decoupling, followed by Section 6.4 that examines the issue of technological unemployment and the recovery's strength. In Section 6.5, an alternative hypothesis is given for technological unemployment, and Section 6.6 shows how both technological and financial factors are combined and contribute to the slowing recovery. The conclusions are given in the final section.

6.2 GROWTH AND EMPLOYMENT

In 2014, after seven years of crisis, it is not possible to talk about a return to prosperity, or even an imminent recovery. Industrialized, emerging and developing countries have levels of gross domestic product (GDP) growth below those reached prior to the crisis. Global GDP grew between 2007 and 2013 at a lower annual average rate than between 2000 and 2006 because of the asymmetries in the growth of the different groups of countries. Industrialized countries saw a sharp fall in growth, dropping from an average rate of 2.6 percent in the pre-crisis period to 0.97 percent afterward. Meanwhile, growth in emerging economies and developing economies decreased from an average rate of 6.27 percent to 5.81 percent.¹ Growth rates for developed countries stand at approximately one-third of pre-crisis levels, while in emerging and developing economies they have fallen by 7 percent. From the mid 1990s, these latter countries had higher growth rates than industrialized economies, which at the start of the century became stronger, but this was disrupted by the great recession.

The rate of GDP growth in industrial countries experienced a downward trend from the beginning of the twenty-first century because of the 2001 dot.com crisis. At a country level, growth has varied widely: compared to 2007, the US economy is 5 percent larger and the German economy 2 percent, but in the United Kingdom, the economy has shrunk



Acarreo de divisas y costo de las reservas internacionales en México

Carlos A. Rozo y Norma Maldonado

Acarreo de divisas y costo de las reservas internacionales en México

Carlos A. Rozo y Norma Maldonado¹

Resumen

Las estrategias nacionales a las que ha llevado la crisis financiera mundial para impulsar el crecimiento económico han inducido a desequilibrios monetarios entre los países industriales y las economías emergentes. Al implementar políticas monetarias ultraexpansivas, los primeros empujan a la baja las tasas de interés, mientras que al introducir políticas monetarias más restrictivas, las segundas incrementan esas tasas de interés, generándose así un creciente acarreo de divisas. Surgen entonces condiciones de vulnerabilidad por la salida súbita de estos capitales o por los altos costos que implica protegerse contra tal eventualidad por medio de la acumulación de reservas. En este trabajo se calcula que la acumulación de reservas ha tenido un costo promedio anual del 1,83% del PIB entre 2008 y 2014, lo que lleva a concluir que la libre movilidad de capitales que practican las autoridades mexicanas entraña un alto costo para cumplir con las reglas de la globalización financiera.

Palabras clave

Movimientos de capital, divisas, mercados de divisas, reservas monetarias, costos, política monetaria, México

Clasificación JEL

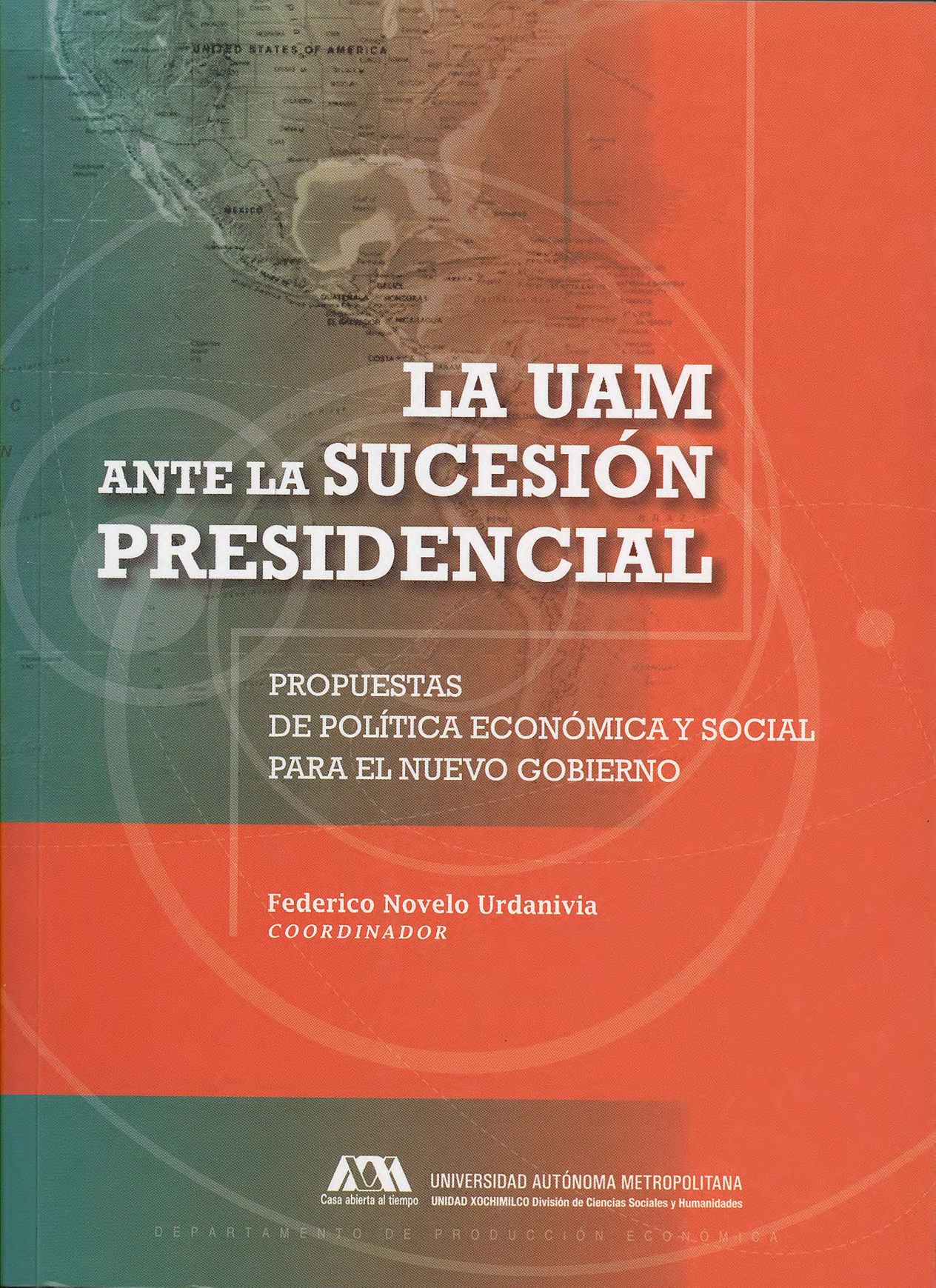
F31, F32, F38

Autores

Carlos Antonio Rozo Bernal es Profesor Titular de tiempo completo, nivel C, del Departamento de Producción Económica de la Universidad Autónoma Metropolitana de México. Correo electrónico: rozo@correo.xoc.uam.mx.

Norma Maldonado es Ayudante de Investigación del Departamento de Producción Económica de la Universidad Autónoma Metropolitana de México. Correo electrónico: normamc_27@hotmail.com.

¹ Se agradecen los comentarios de Mario Capdevielle Allevalo y de un dictaminador anónimo, que contribuyeron a un mejor tratamiento del problema planteado.

A map of Mexico and Central America is overlaid on a background of orange and green. The map shows the geographical outline of the region, with labels for 'UNITED STATES OF AMERICA' and 'MEXICO'. The text 'LA UAM ANTE LA SUCESIÓN PRESIDENCIAL' is prominently displayed in white, bold, sans-serif font across the center of the map.

LA UAM ANTE LA SUCESIÓN PRESIDENCIAL

PROPUESTAS
DE POLÍTICA ECONÓMICA Y SOCIAL
PARA EL NUEVO GOBIERNO

Federico Novelo Urdanivia
COORDINADOR



Casa abierta al tiempo

UNIVERSIDAD AUTÓNOMA METROPOLITANA
UNIDAD XOCHIMILCO División de Ciencias Sociales y Humanidades

DEPARTAMENTO DE PRODUCCIÓN ECONÓMICA

Índice

Presentación	9
--------------------	---

CAPÍTULO I Política macroeconómica

Política macroeconómica frente al entorno de crisis	15
<i>Etelberto Ortiz Cruz</i>	
Bancarización en México	43
<i>Carlos A. Rozo</i>	
<i>Jhoany Vianey García</i>	
Perspectivas de política monetaria y salarios en México	75
<i>Abigail Rodríguez Nava</i>	
<i>Jorge Ruiz Moreno</i>	
<i>Salvador Ferrer Ramírez</i>	
<i>Agustín Raymundo Vázquez García</i>	
La reforma fiscal necesaria en México	107
<i>José Luis Hernández Mota</i>	

CAPÍTULO II Política industrial

Política industrial de apoyo para el desarrollo de la micro, pequeña y mediana empresa	155
<i>Silvia Pomar Fernández</i>	
<i>Araceli Rendón Trejo</i>	
<i>Martín Rivera Guerrero</i>	

Bancarización en México

*Carlos A. Rozo**

*Jhoany Vianey García***

El bajo nivel de bancarización es uno de los principales desafíos que enfrenta el sistema financiero mexicano, no obstante a que en las últimas tres décadas la banca ha cambiado significativamente. Se ha dado una consolidación de los bancos hacia el establecimiento de bancos universales, con lo cual han mejorado los márgenes de rentabilidad, las posiciones de capitalización y la desregulación de mercados y de productos ha llevado a una mayor competencia entre bancos y no bancos. Además, en los últimos diez años, según Ignacio Deschamps, ex presidente de la Asociación de Bancos de México (ABM), el capital invertido por el sector bancario se ha triplicado, al pasar de 145 mil millones de pesos a más de 560 mil millones, con lo cual se logró la incorporación al sistema de 20 millones de personas y se lleva la cobertura a 43 millones de clientes. A principios de la década del 2000 eran 100 mil las Pymes que recibían crédito, a finales han crecido a 500 mil. Más significativo –se jacta el ex presidente de la ABM– es que la crisis no llevó a ningún banco a la quiebra, como ocurrió en otros países (Leyva, 2011:5).

Sin embargo, con todos estos alcances no se ha logrado que los servicios financieros, pero en particular los bancarios, lleguen a toda la población o se cubra todo el territorio nacional. Esta ausencia de niveles óptimos de cobertura poblacional o territorial significa que no hay un uso amplio y generalizado de los

* Profesor-investigador del Departamento de Producción Económica, UAM-Xochimilco [rozo@correo.xoc.uam.mx].

** Asistente de investigación, becaria SNI, Conacyt.



Globalización y bloques económicos: mitos y realidades

Miguel Ángel
Porrúa



Universidad Nacional Autónoma de México

La tradición universitaria de “pensar la nación” adquiere en estas primeras décadas del siglo XXI una trascendencia fundamental, ya que la situación económica, política y social de México demanda el esfuerzo conjunto tanto del Estado como de la sociedad para definir con claridad el rumbo que deberá tomar el país con el fin de avanzar en la construcción de una realidad más justa y equitativa para los mexicanos.

Siguiendo ese hábito de reflexión profunda e inteligente, la UNAM convocó a más de doscientos destacados investigadores de las principales instituciones académicas, a participar en el seminario “Agenda del Desarrollo 2006-2020”. Democrático y plural ha sido el ejercicio de análisis y discusión que animó el trabajo que da cuerpo a esta obra, esencial para entender la compleja situación por la que atraviesa nuestro país y conocer los caminos por los que podemos transitar como nación.

Este primer volumen, junto con el segundo y el tercero, se ocupa del análisis de las realidades del entorno económico y político internacional, así como de las restricciones y márgenes de libertad que México tiene dentro de la globalización para instrumentar una estrategia eficaz de desarrollo. Su propósito es definir, a la luz de nuestras potencialidades y de las experiencias internacionales de desarrollo exitoso, los términos de una inserción eficiente de México en la mundialización.

Globalización y bloques económicos:
mitos y realidades

1

Agenda
para el
desarrollo

Agenda
para el
desarrollo

Volumen 1

José Luis Calva
Coordinador

Alejandro Álvarez Béjar
Manuel Ángel Castillo
Raúl Delgado-Wise
Jaime Estay
Mónica Gambrill
Antonio Gazol Sánchez
Armando Kuri Gaytán
L. Federico Manchón C.
Lucio F. Oliver Costilla
Jaime Ornelas Delgado
Rosa María Piñón Antillón
Jaime Preciado Coronado
Juan José Ramírez Bonilla
José de Jesús Rivera de la Rosa
Carlos A. Rozo
Alberto Rocha Valencia
María Cristina Rosas
Germán Sánchez Daza
Carlos Uscanga



Miguel Ángel
Porrúa



Quinta sección: Estado-nación y alternativas al neoliberalismo dentro de la globalización

El Estado-nación en el desarrollo económico	
<i>Lucio F. Oliver Costilla</i> _____	303
Del neoliberalismo económico a la economía con equidad	
<i>Carlos A. Rozo</i> _____	321
Alternativas al neoliberalismo dentro de la globalización	
<i>Jaime Ornelas Delgado</i> _____	340



Del neoliberalismo económico a la economía con equidad

Carlos A. Rozo*

El 52% de los mexicanos se encuentran en un nivel de "pobreza patrimonial" al no ser capaces de satisfacer sus necesidades de alimentación, educación, salud, vivienda, vestido y transporte y 20.3% están en un nivel extremo de precariedad, el de la "pobreza alimentaria", al no tener un ingreso diario suficiente para consumir la canasta con requisitos mínimos de nutrición (Sedesol, 2003; Gabinete, 2005). Sin duda este grado de pobreza constituye un dilema ético y moral que levanta serios cuestionamientos sobre la dirección política del país. Más grave es que durante este sexenio la economía, al crecer a una tasa promedio anual cercana a 2%, no logró encausarse por una dinámica de crecimiento que coadyuvara a mejorar estos niveles de desigualdad social. La experiencia mexicana proporciona evidencia adicional de que la estabilidad macroeconómica y la orientación al exterior no son condiciones suficientes para que una economía crezca y se desarrolle con equidad.

La interrogante es si estos resultados son consecuencia inevitable del modelo liberalizador exportador, comúnmente denominado neoliberal, o más bien manifiestan deficiencias en la estrategia de políticas. De ser lo segundo, sólo se necesitaría mejorar el diseño de las políticas, pero de ser lo primero, serían necesarios cambios radicales en el modelo de desarrollo. La hipótesis de la que se parte en este trabajo es que las deficiencias están en el modelo de desarrollo sustentado en las propuestas del Consenso de Washington por lo cual éste debe ser superado si se pretende resolver el apremiante dilema de cohesión social que enfrenta la sociedad mexicana. Lo que el país requiere es un modelo en el que la lucha contra la pobreza se constituya en el motor de un crecimiento rápido y dinámico. La estabilidad y la apertura son necesarias pero insuficientes mientras no se generen mecanismos y encadenamientos que logren incrementar y dinamizar el mercado interno. Es la expansión del mercado nacional la que ofrece las posibilidades de generación de empleo y de alivio a la pobreza. Una agenda alternativa de desarrollo debe sustentarse en la premisa de que la pobreza y la extrema desigualdad son factores que acotan y limitan el crecimiento, por lo tanto, una agenda alternativa debe centrarse en establecer los vínculos entre el crecimiento económico y la reducción de la pobreza al

* Universidad Autónoma Metropolitana-Xochimilco (rozo@correo.xoc.uam.mx). Deseo agradecer los valiosos comentarios que Hilda Rosario Dávila y Damián Rozo hicieron a una versión previa.

LA ASOCIACIÓN ECONÓMICA ENTRE MÉXICO Y LA UNIÓN EUROPEA

Logros y opciones

Carlos A. Rozo



UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE MÉXICO
INSTITUTO DE INVESTIGACIONES ECONÓMICAS



UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE MÉXICO

Dr. José Narro Robles

Rector

Dr. Sergio Alcocer Martínez de Castro

Secretario General

Mtro. Juan José Pérez Castañeda

Secretario Administrativo

Dra. Estela Morales Campos

Coordinadora de Humanidades

INSTITUTO DE INVESTIGACIONES ECONÓMICAS

Dr. Jorge Basave Kunhardt

Director

Dra. Verónica Villarespe Reyes

Secretaria Académica

Lic. José Ernesto Reyes Guzmán

Secretario Técnico

Lic. Roberto Guerra M.

Jefe del Departamento de Ediciones

LA ASOCIACIÓN ECONÓMICA
ENTRE MÉXICO Y LA UNIÓN EUROPEA
Logros y opciones

Carlos A. Rozo



UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE MÉXICO
INSTITUTO DE INVESTIGACIONES ECONÓMICAS



ÍNDICE

INTRODUCCIÓN	9
1. NATURALEZA DEL ACUERDO DE ASOCIACIÓN	13
Disputa por los mercados mundiales, 13; Antecedentes, 15; Líneas generales del TLCUEM, 18; Quehacer del Consejo Conjunto, 23; Quehacer del Comité Conjunto, 29	
2. AVANCES ECONÓMICOS Y DE COOPERACIÓN	35
Crecimiento de los flujos comerciales, 35; Compradores europeos, 42; Proveedores europeos, 46; ¿Qué es lo que se vende...?, 49; ¿Qué es lo que se compra...?, 60; Balanza comercial, 69; Flujos de inversión, 74; Capital mexicano en Europa, 85; Avances en la cooperación, 88; Cooperación en 2007-2013, 96	
3. LA MACROECONOMÍA EN EL TLCUEM	101
Expectativas iniciales, 101; Apertura y crecimiento, 106; Tendencias de la productividad, 110; Cadenas de valor global, 116	
4. FACTORES NO FAVORABLES AL APROVECHAMIENTO DEL TLCUEM	121
Factores del lento avance, 121; Normatividad y certificación, 128; Competitividad, 131; Estrategias de comercialización, 134; Opciones adicionales posibles, 138	



Casa abierta al tiempo

UNIVERSIDAD AUTÓNOMA METROPOLITANA
UNIDAD XOCHIMILCO

LA ECONOMÍA MEXICANA

EN LA

ALTERNANCIA PANISTA



Carlos A. Rozo

Hilda Dávila

Aleida Azamar

Coordinadores

Introducción	7
--------------	---

I

Crecimiento y desempeño macroeconómico

La naturaleza del crecimiento económico mexicano, 2000-2012 <i>Armando Pineda Osnaya</i>	23
En busca del tiempo perdido: la reforma fiscal postergada <i>Federico Novelo</i>	43
La deuda pública y privada en México <i>María José Orozco, Ricardo Díaz y Guillermo Peláez</i>	57
El desempeño económico de México dentro de una perspectiva latinoamericana <i>José Luis Estrada López y Ana Lilia Alvarado Figueroa</i>	71
Exportaciones y crecimiento Carlos A. Rozo	101

II

Pobreza y condiciones del mercado laboral

Evaluación de la política social durante la alternancia <i>Hilda Dávila Ibáñez</i>	123
Evaluación del combate a la pobreza en México <i>Nora Claudia Ampúdia</i>	149
La política laboral ortodoxa <i>Enrique Contreras Montiel</i>	171
Evaluación del mercado laboral mexicano en los sexenios panistas <i>Aleida Azamar Alonso y César Armando Salazar</i>	201

Introducción

Carlos A. Rozo

Hilda Dávila Ibáñez

Aleida Azamar Alonso

El año 2000 fue de transición en la vida política mexicana. Por primera vez en la vida independiente del país se dio una alternancia en el poder público al resultar electo como presidente de México Vicente Fox en julio de 2000, representante del Partido Acción Nacional (PAN). Se determinó así la salida del Partido Revolucionario Institucional (PRI) del poder ejecutivo después de 70 años ininterrumpidos de ejercer la soberanía presidencial de manera absoluta. La alternancia partidaria despertó la esperanza de que el país se orientaba a la consolidación de una democracia plena y que el acceso a la información fomentaría mayor responsabilidad y establecería un orden de rendición de cuentas con una nueva orientación en el rumbo económico y político que mejoraría las condiciones de vida de todos los mexicanos. Se deslumbró un panorama social e institucional que ofrecía nuevas oportunidades de progreso y bienestar por medio de una política económica más efectiva a nivel empresarial y más incluyente socialmente.

El PAN despertó expectativas y perspectivas hacia un futuro mejor al manifestar su preocupación por impulsar el nivel educativo al promover valores sociales y morales que llevaran a “una educación pública, laica y gratuita pero también moderna, de calidad y con valores que dignificaran a los individuos...” al tiempo que en su enfoque económico propuso lograr un mayor dinamismo en el crecimiento económico que contribuiría a mejorar las condiciones de bienestar de la mayoría de la población que permanecía en situación de pobreza enfocándose en la creación de más, mejores y bien remunerados empleos.

Se perfilaba así la oportunidad para reorientar el desarrollo económico y social de México. El resultado más significativo que se deriva de los trabajos incluidos en este volumen es que los planteamientos económicos y la orientación de la política económica que siguieron los gobiernos panistas

Exportaciones y crecimiento: Continuidad de una promesa incumplida

Carlos A. Rozo*

Introducción

El año 2000 constituyó un parte aguas en el desarrollo político de México. Con la elección de Vicente Fox a la presidencia de la República se terminó con setenta años de Gobierno del Partido Revolucionario Institucional (PRI) y se prendió la esperanza de que el país iniciaba una nueva senda de democratización, de cambio institucional y de mayor bienestar económico. Era la esperanza de que el país se orientaba a la consolidación de una democracia plena y que el acceso a la información fomentaría mayor responsabilidad y establecería un orden de rendición de cuentas. Doce años después hay muchos que dudamos sobre la eficacia democrática y sobre el compromiso social de los dirigentes políticos y los líderes empresariales y laborales para construir un nuevo país. El discurso político sigue siendo el mismo de siempre en defensa del interés público cuando lo que se persigue es el aprovechamiento personal o partidario y la defensa del estado de derecho es una burla ante la flagrante impunidad que lastima al tejido social.

La democracia electoral ha sido incapaz de dar vigencia a un estado de derecho sólido con reglas de juego capaces de resolver la excesiva confrontación entre los actores políticos o la connivencia entre los grupos de poder privado y los poderes públicos. La desigualdad, económica y social, se ha agravado mientras el abuso con el dinero público, tanto federal como estatal, corre rampante sin distinción del partido en el poder. No se puede desestimar, entonces, la cercanía que existe entre los problemas económicos y sociales y la responsabilidad de los agentes políticos.

La intransigencia en lo político para lograr las reformas consideradas como fundamentales para el mejor funcionamiento de la economía nacional puso en duda la capacidad de las instituciones democráticas mexicanas para encontrar las soluciones a los grandes problemas nacionales. La creación de empleo no mejoró y lo más grave es que las condiciones laborales continúan su deterioro lo cual se relaciona al hecho que la industria manufacturera sea la principal causante de la falta de dinamismo

* Profesor-investigador en la Universidad Autónoma Metropolitana-Xochimilco, México D.F., [rozo@correo.xoc.uam.mx]. Agradezco el apoyo estadístico proporcionado por Gerardo Morato y Alberto Tahuado.



Casa abierta al tiempo
UNIVERSIDAD AUTÓNOMA METROPOLITANA

UNIVERSIDAD AUTÓNOMA METROPOLITANA

Rector general, Enrique Fernández Fassnacht
Secretaria general, Iris Santacruz Fabila

UNIVERSIDAD AUTÓNOMA METROPOLITANA-XOCHIMILCO

Rector, Salvador Vega y León
Secretaria, Beatriz Araceli García Fernández

DIVISIÓN DE CIENCIAS SOCIALES Y HUMANIDADES

Director, Alberto Padilla Arias
Secretario académico, Jorge Alsina Valdés y Capote
Jefe de la sección de publicaciones, Miguel Ángel Hinojosa Carranza

CONSEJO EDITORIAL

José Luis Cepeda Dovala (*Presidente*) / Ramón Alvarado Jiménez
Roberto Constantino Foto / Sofía de la Mora Campos
Arturo Gálvez Medrano / Fernando Sarrén Contreras

COMITÉ EDITORIAL

Graciela Lechuga Solís (*Presidenta*)
Francisco Luciano Concheiro Bórquez / Anna María Fernández Poncela
Felipe Gálvez Cancino / Diego Lizarraga Arias
Yolanda Massieu Trigo / Jaime Sebastián Osorio Urbina
Alberto Isaac Pierdant Rodríguez / José Alberto Sánchez Martínez
Verónica Tejeda Alvarado

Caos en el capitalismo financiero global

Carlos A. Rozo

OCEANO



UNIVERSIDAD AUTÓNOMA METROPOLITANA
UNIDAD XOCHIMILCO División de Ciencias Sociales y Humanidades

**FIN DE ÉPOCA:
DE LA INTEGRACIÓN TRADICIONAL
AL REGIONALISMO ESTRATÉGICO**

coordinador
ALFREDO GUERRA-BORGES

textos de
OSCAR UGARTECHE * JAIME DELGADO ROJAS
LINCOLN BIZZOZERO REVÉLEZ * ALFREDO GUERRA-BORGES
ÁNGEL MÁRIA CASAS GRACEA * MARCO ROMERO CEVALLOS
JOSÉ BRICEÑO RUIZ * **CARLOS ROZO**
TERESA GUTIÉRREZ-HACES * JORGE CALDERÓN S.
FEDERICO MANCHÓN C. * NORMAN GIRVAN





siglo xxi editores, s.a. de c.v.

CERRO DEL AGUA 248, ROMERO DE TERREROS, 04310, MÉXICO, D.F.

siglo xxi editores, s.a.

GUATEMALA 4824, C1425BUP, BUENOS AIRES, ARGENTINA

siglo xxi de españa editores, s.a.

MENÉNDEZ PIDAL 3 BIS, 28038, MADRID, ESPAÑA

HCI25

F55

2009

Fin de época : de la integración tradicional al regionalismo estratégico / por Alfredo Guerra-Borges, coordinador ;

Oscar Ugarteche, colaborador ... [et al.]. —

México : Siglo XXI, 2009.

390 p. — (Economía y demografía)

ISBN: 978-607-03-0076-9

1. América Latina — Integración económica.

2. América Latina — Condiciones económicas

I. Guerra-Borges, Alfredo, ed. II. Ugarteche, Oscar, colab.

III. Ser.

primera edición, 2009

© siglo xxi editores, s. a. de c. v.

isbn 978-607-03-0076-9

derechos reservados conforme a la ley

mújica impresor, s.a. de c.v.

camelia núm. 4

col. el manto, iztapalapa

impreso y hecho en México / *printed and made in Mexico*

FIN DE ÉPOCA: UNA PRESENTACIÓN

Este libro es un acercamiento a la consideración de un vasto panorama histórico que se inició hace cincuenta años, en el cual la cooperación económica entre países latinoamericanos y del Caribe, bien sea en la forma de una integración económica, como fue usual denominarla en la primera época, o como regionalismo o incluso nuevo regionalismo, en años recientes, ha cambiado de manera radical. El cambio se ha operado lo mismo en su forma institucional que en su finalidad profunda, de un esfuerzo para al menos aliviar su condición económicamente subordinada e impulsar su desarrollo, a convenios con potencias comerciales, por iniciativa de éstas, con lo que se ha abierto el tránsito a nuevas formas de subordinación a los mismos centros que conoce de antaño.

En los países en desarrollo la integración económica regional tuvo sus orígenes en el ambiente de esperanzas de la segunda posguerra mundial. Ese periodo se singularizó por que durante él se planteó, no como una prédica formal sino como un acto consciente, abrir paso al desarrollo, viendo en la *integración económica regional* una opción para impulsarlo mediante la concurrencia de los mercados y de los recursos de los países que a tal efecto se asociaban. En América Latina la integración regional nació como proceso juntamente con su teoría, la propuesta de industrialización formulada por la Comisión Económica de América Latina, no como "un fin en sí misma sino [como] el único medio de que disponen [los países latinoamericanos] para ir captando una parte del progreso técnico y elevando progresivamente el nivel de vida de las masas" (CEPAL, 1949).¹ No obstante haberse emprendido la integración regional de manera independiente en el Caribe, muy pronto los procesos convergieron.

En los años de la posguerra predominó en el centro el capitalismo fordista, particularmente en Estados Unidos, que se apoyaba en el crecimiento vigoroso del mercado interno. Por consiguiente, la integración desde dentro de América Latina no suscitó el desacuerdo de Es-

¹CEPAL, *Estudio económico de América Latina, 1949.*

TERCERA PARTE

LA INTEGRACIÓN DE AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE
CON LAS POTENCIAS MUNDIALES

- VI. Estados Unidos y el nuevo regionalismo
en las Américas: Del TLCAN a los TLC, *por* JOSÉ BRICEÑO
RUIZ 155
- VII. Apertura, tratados de libre comercio y expectativas
frustradas de crecimiento, *por* CARLOS A. ROZO 187
- VIII. Atrapados entre los acuerdos de integración económica
y la protección a la inversión extranjera (el caso del
capítulo 11 del TLCAN), *por* TERESA GUTIÉRREZ-HACES 230
- IX. El Acuerdo Global entre México y la Unión Europea,
por JORGE CALDERÓN S. y L. FEDERICO MANCHÓN C. 280
- X. El Tratado de Libre Comercio de Centroamérica
y Estados Unidos-República Dominicana, *por* ALFREDO
GUERRA-BORGES 311
- XI. La Comunidad del Caribe se encuentra con la Europa
Global. Las implicaciones del Acuerdo de Asociación
Económica entre el Cariforum y la Unión Europea
(Cariforum-UE), *por* NORMAN GIRVAN 329

ANEXO

- XI. The Caribbean Community encounters global
Europe (implications of Economic Partnership
Agreements between Cariforum and EU),
por NORMAN GIRVAN 352

SOBRE LOS AUTORES

383